

Wij zijn een internationale specialist in het bouwen van tijdelijke accommodaties voor evenementen als ook gebouwen voor onder andere distributiecentra, showrooms, restaurants, hotels, sporthallen etc. Innovatie, service, kwaliteit en professionaliteit is onze kracht.

Voor ons dynamisch familie bedrijf en trendsetter in de branche zijn wij op zoek naar een;

Salesmanager België

Functie

- **Verhuur van tijdelijke accommodaties**
- **Actieve acquisitie**
- **Onderhouden en uitbreiden netwerk**
- **Projectmanagement van A tot Z**

Je bent verantwoordelijk voor het onderhouden en verder uitbouwen van onze bedrijfsactiviteiten in heel België. Je kerntaak is het verhuren van tijdelijke accommodaties in de evenementen- en semipermanente markt. Je volgt de markt, prospecteert actief en zorgt voor een omzetgroei. Daarnaast onderhoudt je je netwerk. Het bezoeken van klanten en het onderhouden van persoonlijk contact is hierbij essentieel. Je werkzaamheden bestaan uit het volledig zelfstandig afhandelen van een project van prospectie, advisering, locatiebezoek, offerte, planning, nagaan kredietwaardigheid, opdrachtbevestiging, projectbegeleiding tot en met de oplevering. In het belang van een goede projectoplevering ben je aanwezig op locatie.

PROFIEL

- **Commerciële duizendpoot**
- **Strategisch**
- **Superdrive**
- **Commerciële Bachelor-opleiding**
- **Initiatiefrijk**
- **Flexibel inzetbaar**
- **Meertalig**

Wij bieden

Een zeer uitdagende, commerciële functie met ruimte voor eigen initiatief. Uiteraard met een aantrekkelijk pakket aan arbeidsvoorwaarden, waaronder een auto van de zaak.

Solliciteren of voor meer informatie

angelique@activerecruitment.be of bel naar 089-217141